

**DOBRO
SE VRAĆA**

DOBRO SE VRAĆA: DEPOZITNA RECIKLAŽA

Benefiti za uključivanje retail sektora



Program finansiranja



Partners in
Transformation
develoPPP

Sprovodi

giz Deutsche Gesellschaft
für Internationale
Zusammenarbeit (GIZ) GmbH



SADRŽAJ

„Učešće omogućava retail sektoru da iz operativne obaveze napravi poslovnu priliku.“

1	PRIPREMA ZA UVOĐENJE DRS-A	6	UNAPREĐENJE ORGANIZACIJE I LOGISTIKE OTPADA
2	POVEĆANJE FREKVENCije KUPACA I PROMETA	7	JAČANJE POZICIJE KOD POTROŠAČA
3	OSNOVA ZA BUDUĆI DODATNI PRIHOD	8	PRISTUP PODACIMA I ANALITICI
4	BEZ INVESTICIJA U INFRASTRUKTURU	9	NIZAK OPERATIVNI RIZIK
5	FLEKSIBILAN MODEL PRIMENE		



PRIPREMA ZA UVOĐENJE DRS-A

Učešće u pilot projektu omogućava maloprodajnim objektima da se pravovremeno pripreme za uvođenje depozitnog sistema u Srbiji.

Kroz testiranje u realnim uslovima i uz podršku partnera, razvijaju se operativne procedure i interne prakse. Kroz praktičan rad i testiranje, zaposleni stiču operativno znanje i razumevanje procesa.

Time se izbegava potreba za naglim i troškovno zahtevnim prilagođavanjem u trenutku uvođenja sistema.

Maloprodaja ulazi u DRS spremna, uz već stečeno iskustvo.

DOBRO SE VRAĆA

POVEĆANJE FREKVENCIJE KUPACA I PROMETA



Postavljanje DRS uređaja u objektima generiše dodatni dolazak potrošača radi povrata ambalaže.



Ovaj tok korisnika se prirodno preliva u dodatnu kupovinu i duže zadržavanje u objektu. Efekat je primenljiv na različite formate maloprodaje, u skladu sa njihovim kapacitetima.



Na taj način DRS postaje alat za povećanje prometa, a ne samo operativna obaveza.

FINANSIJSKO UČEŠĆE PARTNERA



U okviru projekta su obezbeđena sredstva za realizaciju celokupnog projekta u ukupnom iznosu od **1,563,750.00 EUR** uključujući pilotiranje.



Uključena je simulacija depozitnog sistema (**volonterski depozit**) u iznosu od **20.000 EUR (bruto)**, koji se isplaćuje građanima putem maloprodaje kroz integrisani sistem.



Takođe, obezbeđen je razvoj IT softverskog modula u vrednosti od **200.000 EUR**, kao i osnovna tehnička infrastruktura koja obuhvata **5 RVM uređaja** i **8 handheld POS skenera**.



Pored navedene opreme, partnerima je omogućen **otkup uređaja nakon završetka projekta** kao i **dodatno ulaganje u proširenje sistema** kroz nabavku E-bin/Mini bin uređaja u toku samog projekta.

FINANSIJSKO UČEŠĆE PARTNERA



Planirana test faza traje **6 meseci**, a radi obezbeđivanja opsega i stabilnosti sistema tokom celog perioda, predviđeno je dodatno finansiranje operativnih aktivnosti.



Potrebna sredstva obuhvataju **30.000 EUR (+PDV)** za simulaciju depozitnog modela (isplata depozita građanima), kao i **20.000 EUR (+PDV)** za administraciju i održavanje IT sistema.



Ukupan iznos dodatnog finansijskog učešća iznosi **50.000 EUR (+PDV)** uz fleksibilan model raspodele u skladu sa interesovanjem i nivoom uključenosti partnera.

OSNOVA ZA BUDUĆI DODATNI PRIHOD



Pilot projekat omogućava testiranje finansijskih mehanizama koji će biti deo budućeg sistema, uključujući podatke za analizu naknada za rukovanje ambalažom (handling fee).



Maloprodaja dobija uvid u modele koji mogu generisati dodatni prihod.



Testiranje u realnim uslovima omogućava procenu isplativosti po formatu objekta.

Time se stvara osnova za dugoročno održiv poslovni model u okviru DRS-a.

BEZ INVESTICIJA U INFRASTRUKTURU

U okviru projekta obezbeđena je **kompletna tehnička infrastruktura i IT podrška** za funkcionisanje sistema.

Maloprodaja ne snosi trošak nabavke opreme niti razvoja softvera.

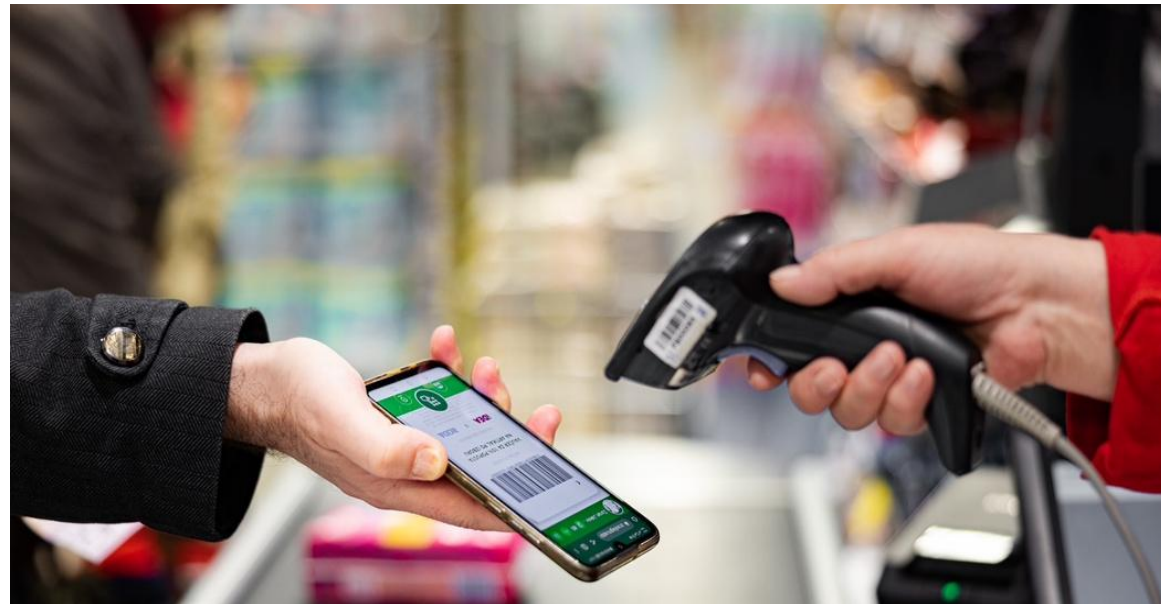
Implementacija IT rešenja se vrši uz podršku projektnih partnera i prilagođava se svakom formatu objekta, uz minimalno operativno opterećenje za zaposlene.

Time se omogućava uključivanje bez finansijskog opterećenja.

DOBRO SE VRAĆA



FLEKSIBILAN MODEL PRIMENE

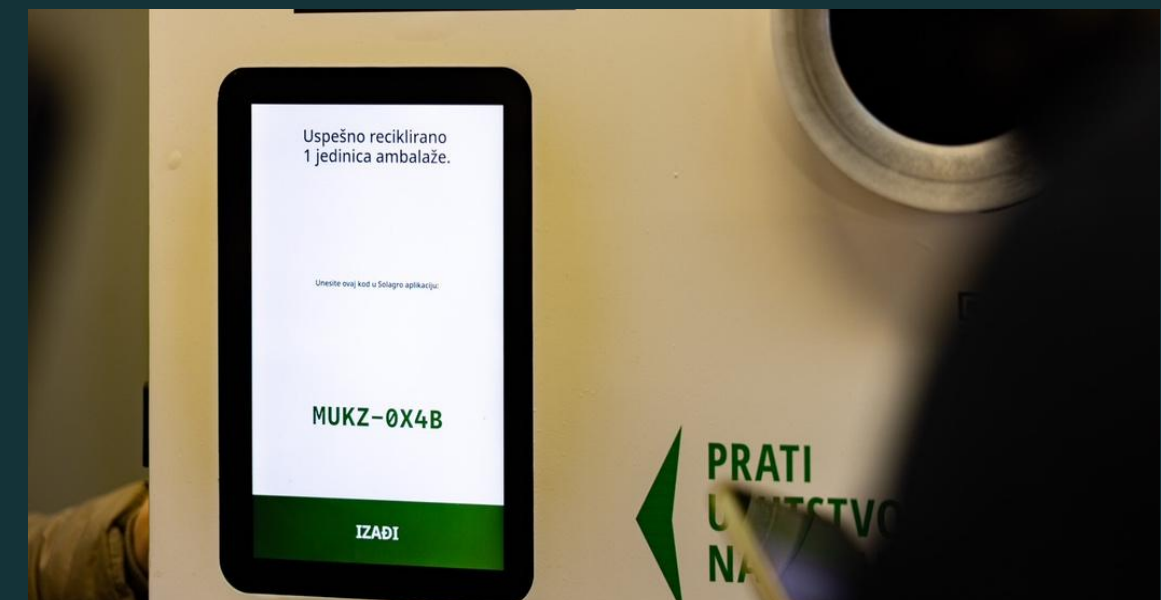


- ✓ Pilot uključuje različite tipove objekata – od velikih trgovinskih lanaca do malih prodavnica, kioska i benzinskih stanica.
- ✓ Rešenja se prilagođavaju specifičnostima lokacije i operativnim kapacitetima.
- ✓ Time se obezbeđuje primenljivost sistema na celokupno tržište.
- ✓ Maloprodaja testira modele koji su realno održivi u njenom okruženju.

UNAPREĐENJE ORGANIZACIJE I LOGISTIKE OTPADA

- ✓ Uvođenje sistema za povrat ambalaže doprinosi boljoj organizaciji prostora i upravljanju otpadom u objektima, i u celokupnom sistemu.
- ✓ Smanjuje se opterećenje postojećih tokova otpada i unapređuje logistika skladištenja.
- ✓ Operativni procesi postaju efikasniji i pregledniji.

Ovo ima direktan pozitivan uticaj na svakodnevno poslovanje objekta.



JAČANJE POZICIJE KOD POTROŠAČA

- ✓ Retail kompanije koje učestvuju u projektu prepoznaju se kao odgovorni i moderni akteri na tržištu.
- ✓ Potrošači sve više vrednuju mogućnost povrata ambalaže na prodajnom mestu.
- ✓ Time se jača lojalnost kupaca i diferencijacija u odnosu na konkurenciju.
- ✓ Maloprodaja postaje vidljiv deo cirkularne ekonomije i zelene tranzicije.

**DOBRO,
SE VRAĆA**

PRISTUP PODACIMA I ANALITICI

- Pilot projekat omogućava prikupljanje podataka o tokovima ambalaže (proizvoda) i ponašanju korisnika sistema.
- Maloprodaja dobija uvid u frekvenciju dolazaka potrošača i korišćenje uređaja. Ovi podaci mogu se koristiti za optimizaciju operacija i planiranje resursa.
- Time se unapređuje donošenje poslovnih odluka.

**DOBRO,
SE VRAĆA**

NIZAK OPERATIVNI RIZIK

- Učešće u projektu ne zahteva finansijska ulaganja niti dugoročne obaveze.
- Sistem se testira u kontrolisanom obimu, uz punu tehničku i operativnu podršku partnera.
- Model je fleksibilan i prilagodljiv različitim tipovima objekata.
- Rizik za maloprodaju je minimalan, dok su koristi direktne i merljive.

**DOBRO,
SE VRAĆA**



Program finansiranja



Partners in
Transformation
develoPPP

Sprovodi

giz Deutsche Gesellschaft
für Internationale
Zusammenarbeit (GIZ) GmbH



HVALA NA PAŽNJI

DOBRU SE VRAĆA